

**Société :**

Quantum : la société dont on parle dans le domaine de l'Adtech en Europe ; Le leader et l'inventeur de la publicité native programmatique, et l'un des acteurs de la ré-invention de la publicité sur internet.

Aujourd'hui présent dans 6 pays et partenaire des plus grands trading desks, agences et medias. Propriétaire de son Technology Hub en Europe de l'Est.

Quantum compte plus de 20 salariés après un an d'existence.

Le job

Développer l'activité commerciale Mobile.

Développer un flux d'affaires récurrent en provenance des agences et trading desks spécialisés en mobile et des annonceurs appropriés.

Préconiser et construire des « packages commerciaux » adaptés. Assurer la veille concurrentielle.

Travailler en équipe en étroite collaboration avec les équipes de Suivi Client et de Relation Editeurs

Les compétences fonctionnelles

Occupation de terrain et capacité de chasse commerciale

Compréhension des mécanismes de Performance en publicité digitale.

Capacité à analyser les marchés et à rendre compte de son action

Le profil :

Une première expérience en régie est un plus mais pas un pré-requis.

Formation supérieure.

Bon relationnel, Volonté et Capacité d'apprentissage sont les 3 qualités indispensables

Rémunération

Motivante avec un variable pouvant atteindre 200% du salaire fixe.

Salaire fixe : selon expérience, 30 KE minimum.

Contact : mferreira@quantum.eu.com